

# OSER REPRENDRE UNE AGENCE, C'EST POSSIBLE !



## CONTEXTE

Deux jours pour identifier les conditions de reprise d'une agence et accélérer son projet professionnel.

## OBJECTIFS GÉNÉRAL

- Accompagner les architectes salariés dans leur évolution professionnelle vers la reprise d'une agence et le développement de compétences en management.

## OBJECTIFS OPÉRATIONNELS

- Diagnostiquer les forces et les faiblesses de la cible pour évaluer la faisabilité de la reprise d'une agence.
- Élaborer et mettre en œuvre un projet d'entreprise solide et bien préparé.

Formation animée par  
**Yann GILBERT**

modalités  
d'évaluation :



TARIF : 950 € HT

INSCRIPTIONS  
OBLIGATOIRES SUR  
NOTRE SITE WEB :  
GESTION

PRÉREQUIS : aucun

PUBLIC CIBLE :  
Architectes et acteurs  
du cadre de vie

NOMBRE DE JOURS/  
HEURES : 2 jours/  
14 heures

LES MÉTHODES  
MOBILISÉES

- Documents supports de formation projetés
- Exposés théoriques
- Étude de cas concrets
- Quiz en salle



« Ce label est décerné par la Branche architecture. Les conditions de prise en charge de cette action de formation labellisée sont décidées par la CPNEFP des entreprises d'architecture et mises en œuvre par l'OPCO des Entreprises de Proximité (OPCO EP) »

100%  
des stagiaires  
recommandent  
cette formation en  
2024

## JOURNÉE 1

- **Gérer une reprise d'entreprise**

*Tour de table*

- Identification de la cible et du (des) cédants
- Reprendre à plusieurs ou seuls : conséquences
- Réaliser un diagnostic de l'agence d'architecture
- Construire le prévisionnel en fonction de la stratégie de reprise et de la cible
- Savoir s'entourer et trouver les bons appuis nécessaires (conseils, banques, ...)
- La reprise effective et son calendrier

- **Fond libéral ou parts sociales de société d'exercice**

- Périmètre de l'acquisition
- Les enjeux et points de vigilance en fonction du périmètre de l'acquisition
- Fonds libéral ou parts sociales de société d'exercice ?
- Évaluation Montage financier
- Optimisations fiscales et juridiques
- LBO

*Questionnaire sous forme de QCM orale*

## JOURNÉE 2

- **Évaluer une agence d'architecture**

- Reprendre à plusieurs ou seuls : conséquences
- Réaliser un diagnostic de l'agence d'architecture
- Construire le prévisionnel en fonction de la stratégie de reprise et de la cible
- Savoir s'entourer et trouver les bons appuis nécessaires (conseils, banques, ...)

- **Montage financier et juridiques**

- Identification des risques Montage juridique
- Le financement & crédit vendeur
- Les modalités juridiques
- Le protocole de cession
- La garantie d'actif et de Passif
- Le pacte d'actionnaire

*Bilan*

Une évaluation de satisfaction sera réalisée en fin de formation. Cette formation peut bénéficier d'une prise en charge auprès des OPCO. Profitez de cette nouvelle année pour vous mettre à jour et établir votre plan de rattrapage.